ГБПОУ «Южно-Уральский государственный колледж»

Методическая разработка учебного занятия
по дисциплине ОП.07 Основы предпринимательской деятельности

Тема: **Общие условия создания собственного дела. Предпринимательский тип мышления и поведения. Оценка и самооценка личных качеств и возможностей стать предпринимателем.**

специальность: 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет

Автор разработки: ЗановаО.А., преподаватель ГБПОУ «ЮУГК»

Челябинск, 2021

Условия создания собственного дела

Организация собственного бизнеса является формой выражения экономической свободы и мотивации дееспособных граждан

Собственное дело – организация собственного бизнеса путем создания и функционирования коммерческой организации в определенной организационно-правовой форме в соответствии с гражданским законодательством.

Мотивы организации собственного бизнеса

используя накопленный профессиональный опыт, знания, собственные средства, открыть свое дело, чтобы стать экономически самостоятельным

обеспечить необходимые условия для членов семьи посредством производства товаров или оказания услуг для потребителей

получения прибыли

самореализация своих возможностей и знаний

Факторы создания собственного дела

В процессе организации собственного дела обязательны четыре фактора:

- идея
- технология
- средства производства
- капитал.
- Однако без самого предпринимателя - осуществление этого процесса невозможно т.к. именно предприниматель осуществляет комбинирование указанных факторов производства для достижения определенных целей,

Предпосылки организации собственного бизнеса

Важно самому предпринимателю объективно ответить на следующий вопрос:

обладаю ли я всем необходимым, чтобы вести собственное дело?

Предпосылки организации собственного бизнеса

Предпосылки организации собственного бизнеса – это совокупность условий и возможностей самостоятельно осуществлять предпринимательскую деятельность:

наличие средств для формирования первоначального капитала, уставного капитала;

наличие нежилых помещений, оборудования, необходимых для ведения бизнеса;

Предпосылки организации собственного бизнеса

формирование команды квалифицированных партнеров, хорошо знающих технологию осуществления определенных видов деятельности, ведение бухгалтерского и налогового учета и др.

знание гражданского законодательства, регулирующего процесс создания собственного дела

предварительное изучение предполагаемого рынка, на котором предприниматель будет предлагать для реализации результат предпринимательской деятельности;

Предпринимательский тип мышления и поведения

Вот несколько вопросов, которые он должен задать себе:

- могу ли я начать свое дело?
- насколько я умею ладить с людьми?
- насколько я тверд в принятии решений?
- обладаю ли я достаточным запасом физических сил и эмоциональным потенциалом для успешного ведения дела?
- насколько хорошо я планирую и организую св**о**и дела?
- какой вид бизнеса следует выбрать?

Обычно наилучшим видом бизнеса является тот, в котором будущий предприниматель наиболее заинтересован, а также тот, для ведения которого уже имеются определенные навыки.

Предпринимательский тип мышления и поведения

Будущий предприниматель должен быть компетентным в той области деятельности, в которой он намеревается создать собственное дело.

Предприниматель должен уметь:

- рассчитывать предполагаемые последствия от риска,
- сохранять предпринимательскую тайну,
- владеть всей информацией о деятельности собственного предприятия, потребителях продукции, клиентах, поставщиках, конкурентах в особенности.

Рыночные принципы

- нужно найти потребность и удовлетворить ее, поскольку предпринимательская деятельность направлена на удовлетворение чужих потребностей.
- производить товары следует с более низкой себестоимостью, иначе рынок может не признать эти товары, а предприниматель не сумеет их реализовать и получить планируемую прибыль.
- предприниматель, устанавливая цену на производимые товары, должен учитывать поведение конкурентов, покупательский спрос, уровень насыщения рынка.
- проблема ценообразования играет существенную роль в механизме создания и функционирования собственного дела

Личные качества предпринимателя

Новаторство, т.е. использование новых технологических возможностей

Готовность и умение принимать решения или готовность принять на себя ответственность

Способность и готовность к риску

Умение сформировать команду т.е. создать нужную команду, способную эффективно воздействовать на процесс реализации предпринимательской идеи.

Способность к мобилизации т.е. *способность приведения всех возможностей в активное состояние, т. е. в состояние готовности к действиям*

Личные качества предпринимателя

Уверенность в себе и своих способностях

Уметь управлять своей психикой, воспринимать неудачи как естественную часть своей деятельности

Способность постоянно и много трудиться, учиться на чужих ошибках, из своих ошибок извлекать уроки

Умение разработать бизнес-план, т.е. план своих предпринимательских действий

РЕЗЮМЕ

- Предприниматель - это собственник капитала, владелец собственного дела, управляющий им. Мотивы, руководящие предпринимателем - получение прибыли путем производства продуктов и их реализации потребителям с учётом спроса.

- Предприниматель - хозяйствующий субъект, принимающий на себя все виды рисков, которые могут возникнуть в процессе осуществления предпринимательской деятельности и прежде всего из-за неопределенности исхода этой деятельности. Чтобы добиться успехов при реализации предпринимательских проектов, необходимо научиться предвидеть риск и заранее разработать меры по предупреждению его последствий.

РЕЗЮМЕ

- Исторический опыт позволяет дать наиболее общие характеристики преуспевающих предпринимателей.

Они должны быть честными, компетентными, целеустремленными, инициативными, проявлять лидерство, уважать мнение других, позитивно относиться к людям.

Предпринимателям постоянно необходимо учиться, быть готовыми к принятию риска, проявлять настойчивость в достижении поставленной цели. Кроме этого, они должны обладать чувством ответственности, упорства, большой силой воли, иметь творческое начало, быть трудолюбивыми и иметь высокую работоспособность, уметь привлекать необходимых партнеров, иметь коммерческий и финансовый склад ума.

Дать ответы на тестовые вопросы

1. Ключевые слова, определяющие понятие «предпринимательство»:

А) инновации, конкуренция, риск

Б) риск, инициативность, прибыль , инновации

В) инновации, конкуренция, платежеспособность, риск

2. Укажите объекты предпринимательской деятельности в зависимости от видов предпринимательства:

А).производственное А. купля-продажа товаров

Б).финансовое Б. страхование сделок

В).коммерческое В. преобразование ресурсов в общественно-полезный продукт

3. **Укажите три основные группы навыков, необходимые предпринимателю**:

А) технологические, экономические, концептуальные

Б) концептуальные, позитивные, экономические

В) коммуникативные, экономические, технологические

Дать ответы на тестовые вопросы

4. Отметьте недостатки и слабые стороны индивидуального предпринимательства (ИП):

А) ответственность по обязательствам своим имуществом, необходимость выполнять несколько производственно-хозяйственных функций одному человеку

Б) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека, необходимость выполнять несколько производственно-хозяйственных функций одному человеку

В) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования, ответственность по обязательствам своим имуществом

5. Цели предпринимательской деятельности сводятся:

А) к извлечению дохода или прибыли;

Б) к извлечению предпринимательского дохода, общественному признанию, к осознанию себя как личности;

В) к извлечению предпринимательского дохода, общественному признанию;

Г) осознанию своей значимости.

Дать ответы на тестовые вопросы

6.Типичными идентификационными признаками предпринимательства являются:

А) соединение и комбинирование факторов производства;

Б) самостоятельность, принятие риска,

В) инициативность и творчество, способность преодолевать сопротивление среды;

Г) новаторское управление производством;

Д) верны все ответы.

7.Назовите, кого из перечисленных лиц можно считать предпринимателем?

А) врач, работающий в муниципальной клинике;

Б) артист государственного академического театра;

В) преподаватель ЮФУ;

Г) врач, открывший свою клинику;

Д) писатель, за собственные средства издающий книги;

Дать ответ на вопросы:

1. Если бы Вы занялись предпринимательской деятельностью, то какой мотив двигал бы вами?
2. Каким видом деятельности вы бы хотели заняться и почему?
3. Верно ли утверждение: «Предпринимателем может стать любой человек имеющий специальное образование»?

   Дать обоснование своему ответу