

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Южно-Уральский государственный колледж»

Учебно-методический отдел Учебно-практическая литература Методическая разработка урока

МЕТОДИЧЕСКАЯ РАЗРАБОТКА ДЕЛОВОЙ ИГРЫ

«Кто хочет стать профессионалом?»

2024

| | Долджность | Фамилия/Подпись | |
|------------|--------------------------------------|-----------------|-----------|
| Разработал | Преподаватель | Балашова И.Н. | |
| Проверил | Зам.директора по УМР | Манапова О.Н. | |
| Согласовал | Зам.директора по учебной работе | Занова Т.С. | |
| Версия: 01 | Без подписи документ действителен | Экземпляр № 1 | с.1 из 12 |
| | 3 суток после распечатки. | | |
| | Дата и время распечатки: 10.01.2024г | | |



Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение

«Южно-Уральский государственный колледж»

Учебно-методический отдел Учебно-практическая литература Методическая разработка урока

ББК 74.57

Балашова И.Н. Методическая разработка деловой игры «Кто хочет стать профессионалом?» по ПМ 02 Участие в организации производственной деятельности структурного подразделения.

Рассмотрено и одобрено на заседании ПЦК Экономики и организации машиностроения. Протокол от «10» января 2024 г. № 06.

Председатель ПЦК /И.А. Сидорина/

Методическая разработка деловой игры «Кто хочет стать профессионалом?» составлена с учетом требований стандарта, программы профессионального модуля. Методическая разработка включает сценарий деловой игры, технологическую карту занятия, список рекомендуемой литературы.

ГБПОУ «ЮУГК», 2024 ©Балашова И.Н., 2024

| Версия: 01 | Без подписи документ действителен | Экземпляр № 1 | с.2 из 12 |
|------------|--------------------------------------|---------------|-----------|
| | 3 суток после распечатки. | | |
| | Дата и время распечатки: 10.01.2024г | | |

| | Введение | 4 стр. |
|----|-----------------------------|---------|
| 1. | Общие положения | 5 стр. |
| 2. | Технологическая карта урока | 6 стр. |
| 3. | Сценарий деловой игры | 10 стр. |
| | Заключение | 11 стр |
| | Библиография | 12 стр. |

ВВЕДЕНИЕ

Наша страна по всем признакам должна входить в число наиболее богатых и состоятельных, но на практике происходит совсем не так. Одной из причин этого является то, что десятилетия плановой экономики совершенно уничтожили у людей такой навык, как экономическое мышление. Из-за этого средний обыватель попросту не понимает, как распоряжаться собственными деньгами, а грамотных менеджеров днем с огнем не сыщешь.

Тем не менее, в выращивании адекватных предпринимателей заинтересовано все общество.

Экономическое мышление – это определенный тип мышления и построения логики, который позволяет четко видеть выгоду (или потенциальную неудачу) того или иного капиталовложения. Человек, обладающий развитым экономическим мышлением, весьма редко сталкивается с непредвиденными потерями капитала – он умеет просчитывать все риски, четко понимает, что нужно потребителю. Наличие экономического мышления позволяет сразу отсечь различные сомнительные варианты получения прибыли вроде лотерей и казино – счастливый обладатель «правильных» навыков никогда не рискует, а всегда составляет четкий план и следует ему, добиваясь успеха.

Деловая игра «Кто хочет стать профессионалом?» направлена на формирование экономического мышления студентов в условиях современной рыночной системы.

Цели деловой игры:

Обучающая: организация деятельности по:

- Закрепление полученных знаний по темам профессионального модуля: основы менеджмента, бизнес-планирование, финансовый менеджмент, основы маркетинга.
- формированию экономического мышления, финансовой грамотности

Развивающая:

- развитие личностных, в том числе духовных и физических, качеств, обеспечивающих защищенность обучаемого для определения жизненно важных интересов личности в условиях кризисного развития экономики, сокращения природных ресурсов

Воспитательная:

- развитие положительного интереса к экономической деятельности, к изучаемому профессиональному модулю.

Материальное обеспечение: раздаточный материал (бланки заданий, бланки для жюри, плакаты, карандаши, фломастеры), калькуляторы, мультимедийный проектор.

1. Общие положения

Деловая игра «Кто хочет стать профессионалом?», может проводиться для студентов 3 и 4 курса специальности: 15.02.08 Технология машиностроения, изучающих профессиональный модуль. Занятие способствует освоению следующих результатов деятельности:

Профессиональных компетенций:

- Планировать и организовывать работу структурного подразделения
- Руководить работой структурного подразделения
- Анализировать процесс и результаты деятельности подразделения
- Планировать финансовые, материальные и трудовые ресурсы для производства конкурентоспособной продукции.

Общих компетенций:

- Понимать сущность и социальную значимость будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес
- Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество
- Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность
- Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития
- Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями
- Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), за результат выполнения заданий
- Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации
- Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности

2. Технологическая карта урока

ФИО педагогического работника: Балашова Ирина Николаевна

Тип занятия: Урок систематизации и обобщения знаний

Профессиональный модуль: ПМ02 Участие в организации производственной деятельности структурного подразделения

<u>Темы:</u> основы менеджмента, бизнес-планирование, финансовый менеджмент, основы маркетинга.

Нормативные документы: 1) ФГОС СПО по специальностям: 15.02.08 Технология машиностроения

2) Учебная программа профессионального модуля

С целью овладения результатами деятельности, студент должен:

уметь:

- рассчитывать показатели, характеризующие эффективность организации основного и вспомогательного оборудования;
- принимать и реализовывать управленческие решения;
- мотивировать работников на решение производственных задач;
- управлять конфликтными ситуациями, стрессами и рисками;
- определять потребности в необходимых материальных, трудовых и финансовых ресурсах;
- определять источники финансирования работ и показатели эффективности использования финансовых ресурсов;

знать:

- особенности менеджмента в области профессиональной деятельности;
- принципы делового общения в коллективе;
- методы бизнес-планирования;
- методы сравнительного анализа результатов деятельности подразделения;
- механизмы ценообразования;
- методы экономического обоснования инвестиционных проектов;
- основы организации маркетинговой деятельности.

Цели деловой игры:

Обучающая: организация деятельности по:

- закрепление полученных знаний по темам профессионального модуля: основы менеджмента, бизнес-планирование, финансовый менеджмент, основы маркетинга.
- формированию экономического мышления, финансовой грамотности

Развивающая:

• развитие личностных, в том числе духовных и физических, качеств, обеспечивающих защищенность обучаемого для определения жизненно важных интересов личности в условиях кризисного развития экономики, сокращения природных ресурсов

Воспитательная:

• развитие положительного интереса к экономической деятельности, к изучаемому профессиональному модулю.

Форма занятия: Деловая игра

Межпредметные связи: экономика

Структура занятия:

- 1. Сообщение темы и цели деловой игры 3 мин.
- 2. Актуализация знаний, необходимых в практической деятельности 12 мин.
- 3. Инструктаж к выполнению практической работы 5 мин.
- 4. Самостоятельная работа студентов и текущий инструктаж 60 мин.
- 5. Подведение итогов 5 мин.
- 6. Рефлексия 5 мин.

Используемая литература:

Основные источники:

- 1. Котлер Филлип. Основы маркетинга: учебное пособие / Филипп Котлер Издательский дом «Вильямс», 2019 496 с. ISBN: 978-5-8459-2013-3, 978-5-907114-39-5.
- 2. Лопарева А.М. Бизнес-планирование: учебник для среднего профессионального образования / А.М. Лопарева 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 273 с. ISBN 978-5-534-13737-8.
- 3. Майкл Мескон. Основы менеджмента: учебное пособие / Майкл Мескон, Майкл Альберт, Франклин Хедоури 3-е издание. Издательский дом «Вильямс», 2019 672с. ISBN 978-5-907114-01-2.

Дополнительные источники:

4. Жданова, А. О. Финансовая грамотность: материалы для обучающихся. СПО / А.О. Жданова, Е.В. Савицкая — М.: ВАКО, 2020. — 400 с., (Учимся разумному финансовому поведению). ISBN 978-5-408-04500-6.

Интернет -ресурсы:

5. Задачник предпринимателя: сайт - 2020 -URL: http://Zadachi.Biz (дата обращения 09.01.2023 год).

Ход урока

| Этапы | Цель | Деятельность | Деятельность студента | Результат |
|--|-------------------------|------------------------------|------------------------|--------------------------|
| | , | преподавателя | | |
| Сообщение темы и цели | Организация группы на | Приветствие | Приветствие | Готовность группы к |
| деловой игры | урок Мотивация учебной | обучающихся, проверка | преподавателя, | уроку |
| 1 | деятельности | присутствующих | подготовка к уроку | |
| | , , | 1 3 3 | | |
| Метод: словесно-наглядны | й | | | |
| Методический приём: инфо | рмационно-сообщающий | | | |
| Форма обучения: групповая | - A | | | |
| Средства обучения: мульти | медийный проектор | | | |
| Актуализация знаний, | Актуализация знаний | Обобщение информации | Восприятие информации | Понимание полученной |
| необходимых в | | по темам модуля | | информации |
| практической | | | | |
| деятельности | | | | |
| Метод: словесно-наглядный | | | | |
| Методический приём: инфо | • | | | |
| Форма обучения: групповая | | | | |
| Средства обучения: мульти | медийный проектор | | | |
| Инструктаж к | Формирование | Сообщение правил | Восприятие информации. | Запоминание шагов и |
| выполнению деловой | практических навыков | проведения порядка | Осознание порядка | логики разрешения |
| игры | порядка выполнения | деловой, знакомство с | деловой игры. При | экономических ситуаций. |
| | деловой игры | членами жюри, а также | необходимости задают | |
| | | критериев оценивания | вопросы. | |
| | | | | |
| Метод: словесно-наглядный | | | | |
| Методический приём: постановка проблемных ситуаций | | | | |
| Форма обучения: групповая | | | | |
| Средства обучения: раздаточный материал, мультимедийный проектор | | | | |
| Самостоятельная работа | Формирование | 1. Этап. Подготовка к | 1. Этап. Подготовка к | Готовность к проведению |
| студентов и текущий | практических навыков | игре. | игре. | игры, разработка бизнес- |
| инструктаж | анализа экономических | Объединяет | Объединяются в группы | идеи. |
| | ситуаций и оперативного | обучающихся в группы | по 4-5 человек, | |
| | нахождения решений, | по 4-5 человек, выдает | разрабатывают бизнес- | |

| | | | I | |
|----------------------------|---------------------------|--------------------------------|-------------------------|-----------------------|
| | активной познавательной | задание | идею. | |
| | позиции | 2. Этап. Защита бизнес- | 2. Этап. Защита бизнес- | Представление бизнес- |
| | | идеи | идеи | идеи членам жюри |
| | | | | |
| | | 3. Этап. Проигрывание | 3. этап. Проигрывание | Принятие решений по |
| | | экономических ситуаций | экономических ситуаций | заданным кейсам |
| Метод: словесно-наглядный | Í | | | |
| Методический приём: поста | новка проблемных ситуаци | й | | |
| Форма обучения: групповая | | | | |
| Средства обучения: раздато | чный материал, мультимеди | ийный проектор | | |
| Подведение итогов | Стимулирование и | 4. Этап. Подведение | 4. Этап. Подведение | Адекватность |
| | мотивация обучения | <u>итогов.</u> Озвучивает | <u>итогов</u> . | самооценки |
| | • | результаты. Дает анализ и | | обучающихся оценке |
| | | оценку успешности | Получают информацию о | преподавателя, жюри |
| | | достижения результата. | реальных результатах | - |
| | | Намечает перспективы | | |
| | | использования | | |
| | | полученных знаний | | |
| Метод: словесный | | | | |
| Методический приём: выявл | пение победителей. | | | |
| Форма обучения: групповая | | | | |
| Средства обучения: мультим | | | | |
| Рефлексия | Мобилизация | Выявляет сложности в | Задают вопросы, | Открытость |
| 1 | обучающихся на | освоении изученного | предлагают необходимые | обучающихся в |
| | рефлексию своей | материала. | способы корректировки | осмыслении своих |
| | деятельности | 1 | материала | действий и в их |
| | деятельности | | | |

3. Сценарий деловой игры

«Кто хочет стать профессионалом?»

Игра проходит в несколько этапов.

1. Подготовка к игре.

Студентам необходимо объединится в группы по 4- 5 человек. Максимальное количество команд -5. Преподаватель знакомит студентов с членами жюри.

2. Оглашение правил деловой игры.

Все участники команды живут в одном городе, каждая команда создает новый проект. Игра длится несколько игровых лет, за которые участники придумывают бизнесидею, находят деньги и начинают работать, решая возникающие проблемы. За каждое задание командам будут начисляться баллы эквивалентные денежной сумме. По итогам игры побеждает команда, которая заработала большее количество денег.

3. Поиск бизнес-идеи и инвесторов.

Каждая команда методом жеребьевки вытягивает территорию города, для будущей бизнес-идеи. Разрабатывает презентацию бизнес-идеи и представляет членам жюри. Члены жюри играют роль инвесторов и по заданным критериям оценивают бизнес-идею. Оценка осуществляется по баллам по каждому критерию от 1 до 5. 1 балл приравнивается к 10 000 рублям. Таким образом команда набравшая максимальное количество баллов зарабатывает 250 000 инвестиционных рублей от одного инвестора.

Критерий для презентации:

Продукт: Описание продукта (услуги)

Проблема, которую решает продукт для потребителя

Уникальные особенности, которые отличают продукт (услугу) от конкурентов

Целевая аудитория компании (портрет потребителя продукта)

Основные статьи расходов на реализацию проекта

4. Проигрывание экономических ситуаций.

Командам предлагается несколько экономических кейсов. Основная задача - выбрать наиболее экономически выгодный вариант, который соответствует большинству ответов пользователей. Оценка ответов бальная, 1 балл = 1% ответов пользователей = 1000 рублей. Например команда выбрала вариант ответа «Б» и с этим ответом согласилось 60% пользователей, т.е. команде засчитывается 60 баллов = 60 000 рублей.

5. Заключительная часть. Жюри подсчитывает результаты и озвучивает командам. Преподаватель озвучивает дает анализ и оценку успешности достижения результата. Побеждает команда, с наибольшим количеством баллов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Деловая игра, являясь активной формой обучения, приближает студентов к реальной действительности, требует от них взаимодействия, творчества и инициативы. Игровое сопровождение изучения материала позволяет поддерживать постоянный высокий интерес у обучающихся к содержанию профессионального модуля, активизирует их самостоятельную деятельность, помогает формировать и закреплять практические навыки, дает возможность проявить себя, развивает такие качества как самостоятельность, творчество, коммуникабельность, ответственность, инициативность.

Таким образом, вовлечение обучающихся в упрощенное воспроизведение реальной экономической ситуации в игровой форме способствует повышению качества обучения, формированию профессиональных компетенций будущих специалистов.

Библиография

Основные источники:

- 1. Котлер Филлип. Основы маркетинга: учебное пособие / Филипп Котлер Издательский дом «Вильямс», 2019 496 с. ISBN: 978-5-8459-2013-3 , 978-5-907114-39-5.
- 2. Лопарева А.М. Бизнес-планирование: учебник для среднего профессионального образования / А.М. Лопарева 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 273 с. ISBN 978-5-534-13737-8.
- 3. Майкл Мескон. Основы менеджмента: учебное пособие / Майкл Мескон, Майкл Альберт, Франклин Хедоури 3-е издание. Издательский дом «Вильямс», 2019 672с. ISBN 978-5-907114-01-2.

Дополнительные источники:

4. Жданова, А. О. Финансовая грамотность: материалы для обучающихся. СПО / А.О. Жданова, Е.В. Савицкая — М.: ВАКО, 2020. — 400 с., (Учимся разумному финансовому поведению). ISBN 978-5-408-04500-6.

Интернет -ресурсы:

5. Задачник предпринимателя: сайт - 2020 -URL: http://Zadachi.Biz (дата обращения 09.01.2023 год).